



XL Insurance

France

Notre offre pour les Entreprises de Taille Intermédiaire (ETI)

AXA XL, Your global partner to progress.*

Dans un monde complexe et toujours plus connecté, les entreprises ont besoin d'un partenaire d'assurance doté d'une solidité financière et de l'envergure mondiale nécessaires pour offrir une expertise complète en matière de gestion des risques.

Nous sommes déterminés à accompagner les entreprises, grâce à une approche holistique fondée sur l'identification, la gestion, la prévention et de l'atténuation des risques, en trouvant des solutions adaptées pour les aider à prospérer dans un monde en constante évolution.

Animées par une culture d'excellence de service, nos équipes reconnues pour leurs expertises conçoivent des solutions pertinentes, pour nos clients dans tous les secteurs d'activité.

Quelle que soit la trajectoire de votre entreprise, nous serons là pour protéger ce qui compte, à tous moments et partout dans le monde.

*AXA XL votre partenaire mondial pour avancer



AXA XL notre offre ETI

L'assurance est un facteur clé de croissance pour les entreprises de taille intermédiaire. Pour concrétiser notamment leur ambition de développement à l'international, face à de nouveaux défis et risques, elles ont besoin d'un partenaire robuste à chaque étape.

Forts de notre position de leader mondial pour l'assurance commerciale, nous sommes à même d'accompagner les entreprises en offrant une gamme complète de solutions d'assurance et de réassurance, combinant flexibilité, capacités financières et expertise technique de premier ordre.

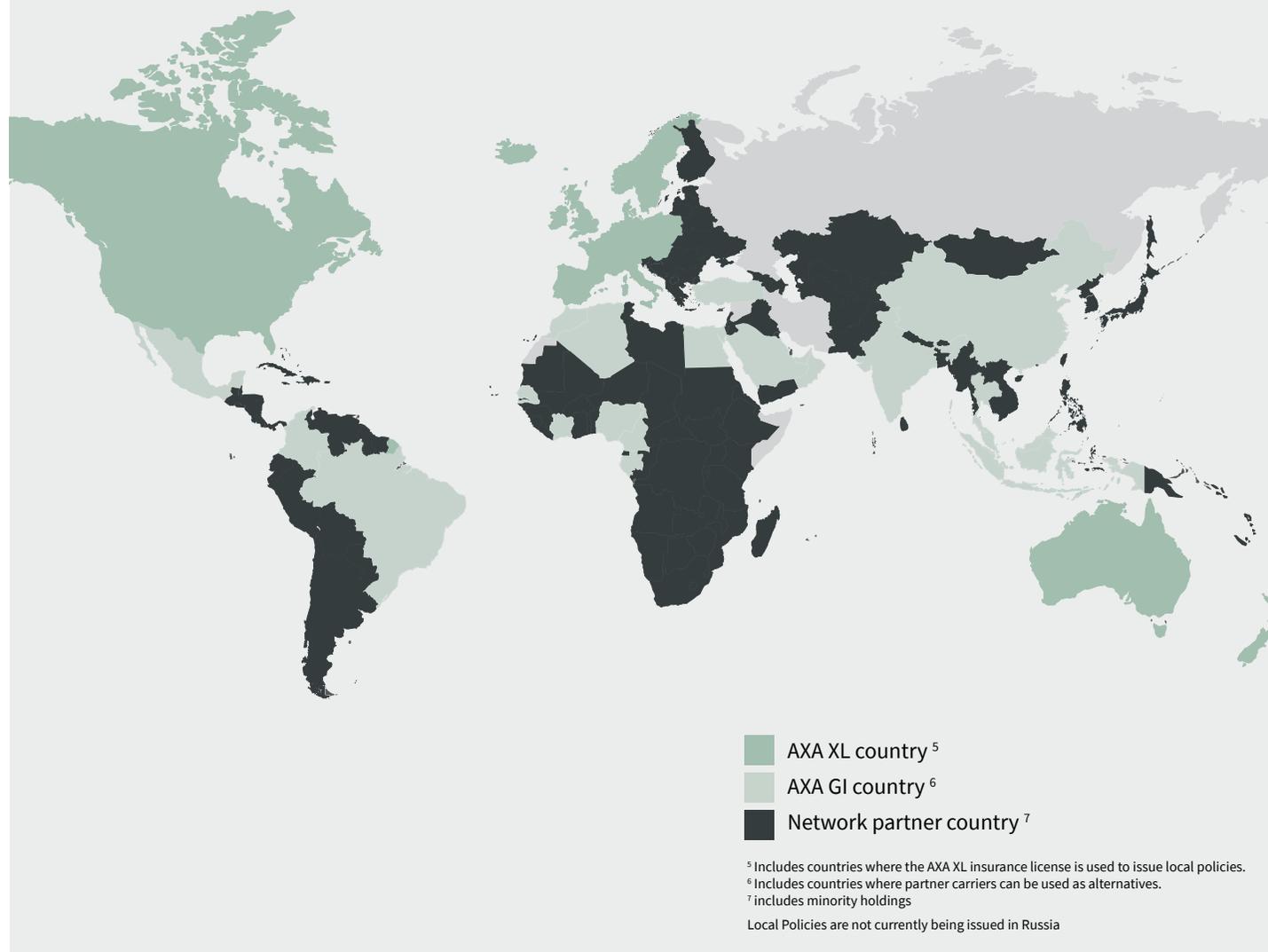
Nos courtiers partenaires peuvent compter sur des souscripteurs experts qui pourront concevoir avec eux des solutions sur mesure pour répondre aux besoins de leurs clients, grâce à une connaissance solide et approfondie d'un large éventail de risques, de réglementations, de secteurs et de zones géographiques.

Solidité financière

Les principales compagnies d'assurance et de réassurance opérationnelles d'AXA XL ont une ou plusieurs des notes de solidité financière suivantes : A.M. Best A+, S&P AA-.

Rayon d'action géographique

Solutions Globales
200 Pays et Territoires³



¹ Basé sur les résultats AXA XL & AXA GI 2022 commercial business

² Partout dans le monde

³ Nos experts en couverture mondiale hautement qualifiés et expérimentés aident continuellement nos clients et courtiers partenaires à adapter leurs programmes d'assurance pour répondre aux exigences croissantes en matière de risques et de réglementation.

⁴ Dans l'ensemble du groupe AXA, nous adoptons une stratégie « Net zéro » en développant de nouveaux produits et services d'assurance, en mobilisant des investissements dans des solutions axées sur les enjeux sociétaux, en soutenant des pratiques « plus vertes »

Des services au-delà de l'assurance :

Notre Offre Risk Consulting

AXA XL propose aux entreprises de taille intermédiaire un accompagnement dans leur gestion des risques avec une approche modulaire d'évaluation et d'atténuation des risques, tout au long du parcours Client.

Analyse des risques – Parcours client Prévention

■ Pré-cotation

Dans notre approche holistique du risk management, les souscripteurs AXA XL s'appuient sur notre outil « Risk Scanning », une application innovante d'analyse des risques à distance pour optimiser les conditions d'assurance. Cela permet d'accélérer et de faciliter le processus de souscription en apportant une offre de qualité, adaptée aux risques.

■ Post-cotation

Les Consultants de l'équipe Risk Consulting proposent aux courtiers un retour des résultats à la suite de l'analyse « Risk Scanning » pour mieux les accompagner dans le processus de validation de la cotation.

Accompagnement à la gestion des risques – à la demande :

Un ingénieur peut être dédié localement au client.

Différentes prestations de service pourront être déployées en fonction des demandes des clients :

- Evaluation détaillée et approfondie de leurs expositions aux risques (catastrophes naturelles, incendie, responsabilité civile et environnementale, ...) à distance ou sur site (visite de prévention), suite à l'évaluation préalable réalisée en Pré cotation
- Conseils techniques pour accompagner les clients dans leur démarche de prévention des risques (mise en œuvre des préconisations, nouveaux projets...)

Notre offre Captives

Support à la création :

A la demande du client, nous pouvons apporter notre support lors de l'étude de faisabilité d'une future captive :

- Formations,
- Tarification de la ligne Captive (options)
- Evaluation des conditions de cession de la captive (commission de réassurance et sécurités requises)

Ainsi les conditions de cession seront au plus proche de la réalité pour permettre :

- Une meilleure prise de décision de la stratégie de souscription par la Captive
- Un business plan à destination des Autorités de contrôle déjà éprouvé par le fronteur.

Anticipation :

Pendant que la captive attend l'approbation des Autorités de contrôle, nous pouvons anticiper :

- le rétroplanning en fonction du programme global du client :
 - mise en place de polices locales ? «cash before cover» ?
 - mise en place de polices locales aux Etats-Unis et/ou au Canada ?
 - demande spécifique de la captive ?
- Le suivi des primes :
 - Allocation du budget par pays
 - Réunions régulières avec le courtier, le gestionnaire de la captive et les équipes AXA XL



Claims Solutions: nos offres Gestion de Sinistres

Expertise pointue, orientée solution

Nos collaborateurs sont expérimentés et spécialisés par branche d'assurance et selon les enjeux et la complexité des dossiers. Nous mettons notre expertise au service de nos clients et recherchons sans cesse les meilleures solutions, et ce à chaque étape de la vie du dossier.

Service adéquat, partenaire proactif

Nous adoptons une approche proactive auprès de nos clients et courtiers en ayant une bonne connaissance de leurs activités et partageons les informations de manière anticipée afin de collaborer efficacement. Nous assumons nos engagements et attachons une grande importance à la qualité de notre accompagnement dans la gestion des sinistres.

Gestion des sinistres à l'international

Nous disposons d'un réseau international solide avec 1200 collaborateurs en France et à l'international qui sont en mesure d'accompagner nos clients dans plus de 200 pays et territoires. Ils comprennent les enjeux et subtilités de chaque marché et gèrent ainsi les sinistres conformément aux réglementations locales.

Notre offre peut aussi comprendre les services suivants :

- Une revue de sinistres par an
- Un reporting sinistre par an
- Des experts, médecins et avocats membres de nos réseaux partenaires en France comme à l'étranger, qui connaissent les spécificités de votre activité.

Nos appétits de souscription

Entreprises de taille intermédiaire (ETI)

**Prime minimale sur compte
– TOUS les produits** 10 000 EUR

Produit	Capacité	Appétence principale : secteurs*
Dommages	Jusqu'à 200 millions EUR	Transports, Services publics (traitement de l'eau, ...), Alimentation légère (boissons, pâtes,...), Divertissement et loisirs, Produits pharmaceutiques, Services professionnels, techniques et commerciaux, Communications, Éducation, Services de santé, Fabrication lourde et assemblage, Fabrication légère et assemblage, Métaux, Commerce de gros, Commerce de détail
Responsabilité Civile	Jusqu'à 30 millions EUR	Industries Manufacturières, Distribution, Activités de Service, Energie, Construction, Logistique, Agroalimentaire, Sciences de la Vie (Laboratoires, Laboratoire Pharmaceutiques, Dispositifs Médicaux et Essais Cliniques)
Marine	Jusqu'à Facultés : 15 millions USD/EUR (sur un commerce sélectionné) Cargaison liée à un projet : 20 millions USD/EUR Corps : 10 millions USD/EUR (sur certaines classes)	Facultés : Produits chimiques ; Alimentation et boissons ; Marchandises diverses et produits industriels ; Produits pharmaceutiques ; Équipement ; Logistique, transitaires et déménageurs ; Métaux et minerais ; Pétrole et gaz ; Matières premières agricoles Corps : Corps de navigation, Chantiers navals (construction, réparation)
Responsabilité des dirigeants	Jusqu'à 15 millions EUR	Dirigeants CA / Capitalisation boursière <10 MM
Aérospatial	Aviation générale (max 60 passagers): Corps : 5 millions USD/EUR Responsabilité : 500 millions USD/EUR Produits et aéroports : Jusqu'à 500 millions USD/EUR	Aviation légère, avions à turbine ou jet d'affaires et hélicoptères utilisés pour des vols privés/affaire ou vols commerciaux. Sous-traitants fabricants aéronautiques, sociétés de maintenance aéronautique, d'assistance au sol, aviateurs et sociétés de services aéronautiques et aéroportuaires de taille intermédiaire.
RC Professionnelle	Jusqu'à 15 millions EUR	Services professionnels réglementés et non réglementés, notamment avocats, comptables, consultants, ingénieurs

Vos contacts AXA XL France

Stéphane Gobet

Head of Distribution
stephane.gobet@axaxl.com

Georges Dehais

Client Distribution Leader
georges.dehais@axaxl.com

Erik Rioult

Client Distribution Leader
erik.rioult@axaxl.com

*Pour obtenir des informations plus détaillées, contactez l'équipe AXA XL. Veuillez noter que des exceptions peuvent s'appliquer en fonction, par exemple, du profil de risque.

AXA XL est une division du Groupe AXA qui commercialise des produits et des services à travers trois pôles : AXA XL Insurance, AXA XL Reinsurance et AXA XL Risk Consulting. AXA, les logos AXA et XL sont des marques déposées d'AXA SA ou de ses filiales. AXA SA ou ses filiales. © Avril 2024

Pour connaître nos dernières actualités et analyses et accéder à nos articles d'expertise, visitez Fast Fast Forward